

MUSP

Macchine Utensili e Sistemi di Produzione

Laboratorio per l'innovazione

**Alcuni esempi recenti di
attività svolte dal MUSP, di
interesse commerciale**

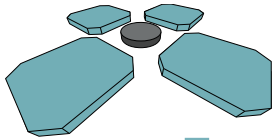
Laboratorio MUSP
www.musp.it

Esempio 1: una relazione tecnica a scopo commerciale

- L'azienda CKN produce macchine per la lavorazione dei tubi ed esporta in diversi paesi europei
- Un suo concorrente straniero, grazie ad un accordo con una università tedesca, fornisce un "certificato tecnico" a garanzia della validità della macchina e delle sue prestazioni, anche energetiche
- La CKN si rivolge a MUSP per colmare il vantaggio competitivo raggiunto dal concorrente



Project: "Silber"
Author: "Saverio"
Date: 01/01/2008



MUSP

Macchine Utensili e Sistemi di Produzione

Esempio 1: una relazione tecnica a scopo commerciale

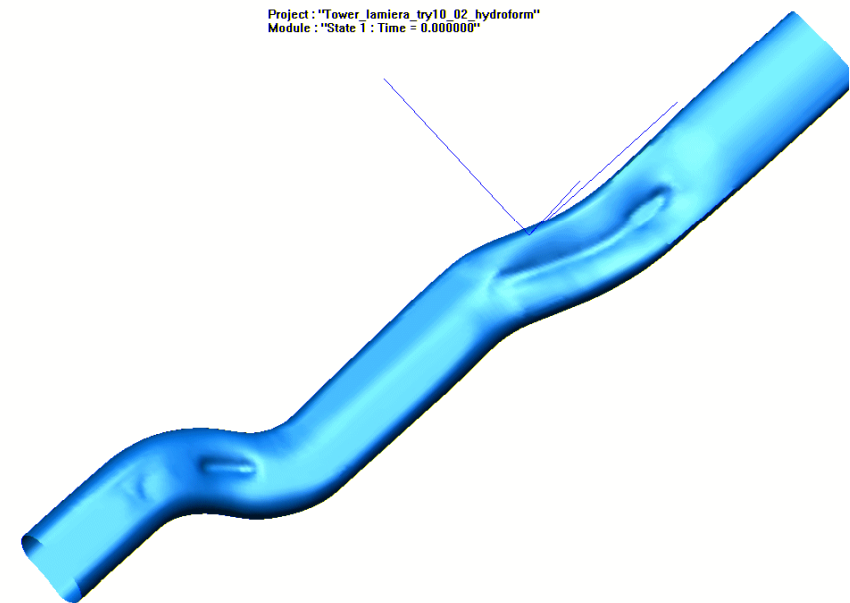
- Cosa fa MUSP
 1. Esegue misure e rilievi tecnici sulla macchina
 2. Fa uno stato dell'arte delle macchine simili commercialmente disponibili
 3. Scrive un documento comparativo **obiettivo** (in italiano e in inglese) sulle caratteristiche tecniche
 1. Dati di targa
 2. Potenza e consumi energetici
 3. Flessibilità e versatilità operativa
 4. Innovatività
 5. Principale campo di impiego
 6. Qualità della produzione
 7. Facilità d'uso e manutenzione
 8. Ecc.

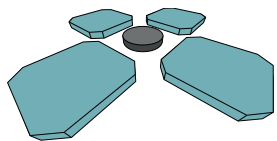


Project: "Silber"
Machine: "Share" | Time: 0.000000"

Esempio 2: un'analisi di fattibilità a scopo commerciale

- L'azienda MEZE produce piccole presse per lo stampaggio della lamiera
- Un suo potenziale cliente chiede uno studio di fattibilità per un nuovo prodotto, innovativo in termini di processo sia per la MEZE sia per il cliente
- La MEZE
 - non ha quindi esempi di produzioni simili precedenti da far valere
 - non ha un ufficio tecnico numeroso e capace di eseguire approfondite analisi FEM
 - si rivolge a MUSP





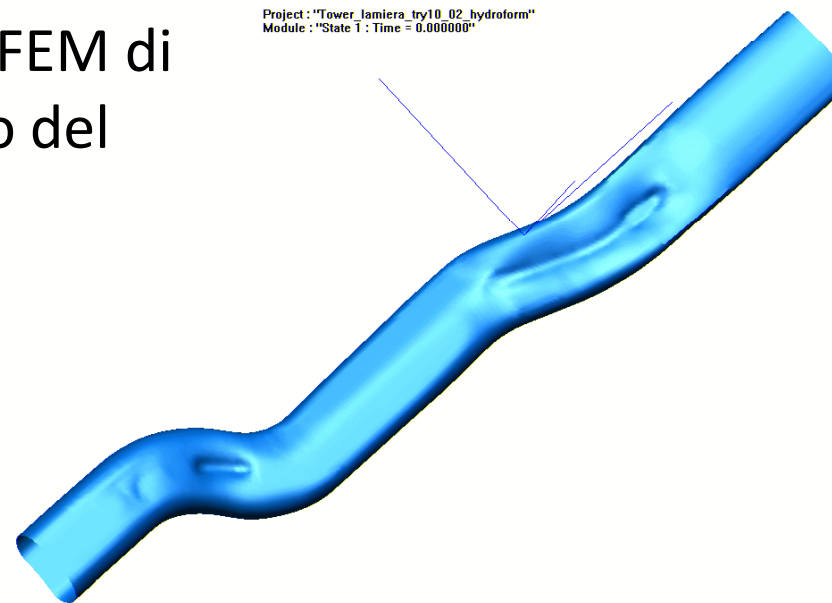
MUSP

Macchine Utensili e Sistemi di Produzione

Esempio 2: un'analisi di fattibilità a scopo commerciale

- Cosa fa MUSP

1. Riceve da MEZE le informazioni sul processo (geometrie e materiali)
2. Fa un'analisi veloce FEM di fattibilità (10 giorni)
 - La MEZE comunica i risultati al suo cliente
3. Fa un'analisi approfondita FEM di sensitività e miglioramento del processo (altri 20 giorni)



Esempio 3: un collaudo di macchine, a scopo commerciale

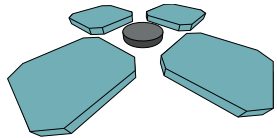
- L'azienda SID-GIUNTI produce raccordi e curve tubolari per condotte e impianti di grandi dimensioni (petrolchimico, centrali elettriche, centrali nucleari)
- La SID acquista (a basso costo) 2 nuove macchine operatrici (una pressa e una curvatubi) da un fornitore est-europeo
- Durante l'installazione la SID si accorge che la qualità dimensionali dei componenti (tolleranze e qualità superficiale) non corrisponde alle sue aspettative e probabilmente non corrisponde alle specifiche di progetto
- La SID avrebbe la capacità tecnica di eseguire un controllo per conto proprio, ma preferisce avere una perizia da un ente terzo e super partes, quindi si rivolge a MUSP



Esempio 3: un collaudo di macchine, a scopo commerciale

- Cosa fa MUSP
 1. Riceve da SID i progetti delle 2 macchine e le procedure di collaudo concordate con il fornitore straniero
 2. Riscrive, migliorandole, le procedure di collaudo
 3. Scrive un documento tecnico sui metodi di produzione e assemblaggio delle macchine
 4. Esegue il collaudo dimensionale
 - La SID chiede un forte sconto al fornitore
 5. Eseguirà il collaudo funzionale della macchina



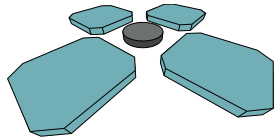


MUSP

Macchine Utensili e Sistemi di Produzione

Esempio 4: progetto di una nuova attrezzatura, a scopo commerciale

- L'azienda SUMMISO produce attrezzature e utensili da montare su macchine per la lavorazione della lamiera
 - Essa ha una ottima reputazione nel suo specifico settore ed è riconosciuta come leader del mercato
- L'azienda riceve da un suo cliente la richiesta di fornitura di un prodotto relativamente nuovo (un'attrezzatura di dimensioni variabili), già offerto da alcuni concorrenti stranieri, anche se non nelle dimensioni così elevate richieste dal cliente
- La SUMMISO ritiene di non possedere internamente la capacità tecnica per rispondere al cliente e progettare e realizzare la nuova attrezzatura
- La SUMMISO si rivolge a MUSP

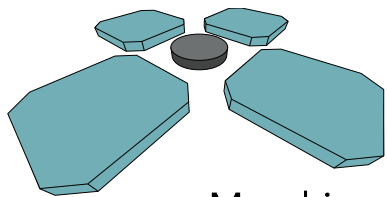


MUSP

Macchine Utensili e Sistemi di Produzione

Esempio 4: progetto di una nuova attrezzatura, a scopo commerciale

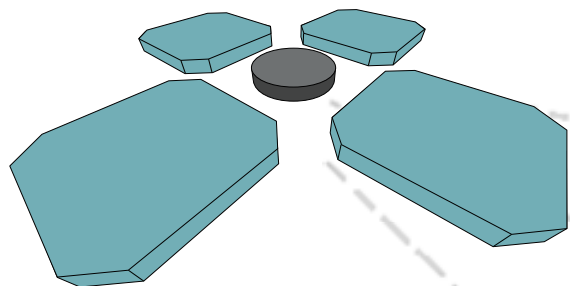
- Cosa fa MUSP
 1. Riceve da SUMMISO le specifiche del nuovo prodotto richieste dal cliente
 2. Scrive un progetto per lo sviluppo del nuovo prodotto e lo propone a SUMMISO
 3. SUMMISO valuta i costi (bassi) e i tempi (non molto lunghi ma incerti) del progetto e ritiene di non dover eseguire l'investimento, rinunciando al cliente



MUSP

Macchine Utensili e Sistemi di Produzione

Laboratorio per l'innovazione



MUSP

Macchine Utensili e Sistemi di Produzione

Grazie

Laboratorio MUSP
www.musp.it